

ఆధునిక టెక్నాలజీలైన ఆర్టిఫిషియల్ ఇంటలిజెన్స్, మెషిన్ లర్నింగ్, డీప్ లర్నింగ్, డేటా సైన్స్ తదితరాలు మేనేజ్మెంట్ విద్యలో కొత్త ధోరణులకు కారణమవుతున్నాయి. దీంతో సంప్రదాయ ఎంబీఏలకు మించిన నైపుణ్యాలను కలిగిన కొత్త మేనేజర్లను కార్పొరేట్ రంగం కోరుకుంటోంది. ఈ నేపథ్యంలో ఇప్పుడు ఎంబీఏలో సరికొత్త స్పెషలైజేషన్స్ వస్తున్నాయి. వాటిపై అవగాహన ఉంటే తగినదాన్ని ఎంపిక చేసుకోవచ్చు.

నయా బిచ్చికాలతో

నవీన ఎంబీఏ!

రెండేళ్ల కాలపువది గల కోర్సు మాస్టర్ ఆఫ్ బిజినెస్ అడ్మినిస్ట్రేషన్ (ఎంబీఏ). ప్రథమ, ద్వితీయ సెమిస్టర్లో విద్యార్థులు మేనేజ్మెంట్ విద్య ప్రాథమిక విషయ పరిజ్ఞాన (కోర్) సజ్జెక్టులైన నిర్వహణ సూత్రాలు, హ్యూమన్ రిసోర్సెస్, స్ట్రాటెజీస్, ఆర్థికశాస్త్రం, ఆపరేషన్ మేనేజ్మెంట్, ఆర్థిక నిర్వహణ, మార్కెటింగ్ సజ్జెక్టులను అభ్యసించారు. ప్రాథమిక సజ్జెక్టుల విద్యార్థులు

లకు మేనేజ్మెంట్ భావనలు, సిద్ధాంతాల పట్ల పటిష్టమైన పునాదిని వేస్తాయి. మొదటి ఏడాది పూర్తిచేసిన వారు రెండో సంవత్సర ప్రవేశానికి ముందు స్పెషలైజేషన్ ను ఎంపిక చేసుకోవచ్చు. ఎంబీఏను ఎంచుకున్నవారు ముందు తమ లక్ష్యాన్ని నిర్దేశించుకోవాలి. ఇది ఇతర వీటి కోర్సుల కంటే ఎక్కువ డిమాండ్ కింద ఉంటుంది. ఎంబీఏ విద్యార్థులకు నెట్వర్క్, ఎంతో అవసరం కూడా.

నుంచి ఆలోచించగల తత్వాన్ని అభివృద్ధి చేసుకోవాలి. అసలు విద్యార్థి ఎంబీఏ జీవితం కూడా ఎంపిక నుంచి ప్రారంభమవుతుంది. కాబట్టి మొదలైన బి స్కూల్/కళాశాలను ప్యాకేజీ, మౌలిక సదుపాయాలు, పూర్వవిద్యార్థుల నియామకాలు, కంపెనీ రికార్డుమెంట్ అధారంగా ఎంచుకోవాలి. విద్యార్థి పురుగు, వివిధ కమిటీల స్టాఫ్ నలో, కమిటీలో ఉదాహరణకు- ఫైనమెంట్ కమిటీ, మేనేజ్మెంట్ పెన్స్ కమిటీలో ఆక్టివ్ మెంబర్ గా ఉండాలి. మొదటి సంవత్సరం నుంచే విద్యార్థి పాఠాలతోపాటు కమ్యూనికేషన్ స్కిల్స్, నాయకత్వ లక్షణాలు, సమకాలీన అంశాలపట్ల అవగాహన పెంచుకోవాలి. డిటెయిల్డ్ కీకెస్ పోటీలో మొదటి నుంచీ పురుగు పాల్గొనాలి. సీనియర్లు, కళాశాల పూర్వ విద్యార్థులతో సభ్యులుగా ఉండాలి. పెంపుకో వడం ద్వారా రికార్డుమెంట్లో ముందుగు వేయవచ్చు. నెట్వర్క్, కూడా అభివృద్ధి చెందుతుంది. ఎంబీఏ విద్యార్థులకు నెట్వర్క్, ఎంతో అవసరం కూడా.

వినూత్న ధోరణులు

ఎంబీఏ విద్య ప్రపంచీకరణ, కొత్త పరిణామాలు, చట్టాలు, టెక్నాలజీ మేకప్ మొత్తం కొత్త పోకడలు సంతరించుకుంటూనే ఉంటుంది. కొత్తగా ఈ రంగంలో డేటా అనలిటిక్స్/డేటా సైన్స్ తమదైన ముద్ర వేస్తున్నాయి. వివిధ కొత్త స్పెషలైజేషన్లు అందుబాటులోకి వస్తున్నాయి. మూవ్ డిజిటల్ విస్సెజ్సు ఎంబీఏలో స్పెషలైజేషన్లు. డీప్ లర్నింగ్ టెక్నిక్ల యల్ ఇంటెలిజెన్స్, డీప్ లర్నింగ్ టెక్నిక్ల నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో దోహదపడుతున్నాయి. కాబట్టి విద్యార్థులు ఈ రంగాల్లోనూ తమ ప్రతిభను మెరుగుపరచుకోవాలి. ముఖ్యంగా ఇంటర్నెట్ గురించి తెలుసుకుంటూ, తమకు తగ్గవారిని చేస్తుండాలి.

సరికొత్త ఉద్యోగాలు పొందాలంటే..?

సామాన్య జీవితం అందానూ, స్టాక్ మార్కెట్ బుల్ ట్రెండ్, అనుకూల వ్యాపారావకాశాల వల్ల ఇండస్ట్రీల హైరింగ్ పెరిగింది. తరగతికి పరిమితం కాకుండా ఇంటర్నెట్, స్టార్టప్ ద్వారా తమ కొత్త ఆలోచనలకు కార్యరూపం ఇవ్వచ్చు. ఎంబీఏ పదివినవారు ఉద్యోగం చేయడానికి కాకుండా ఉద్యోగం ఇవ్వగల ఆలోచనలకు పదును పెట్టగలగారు. కార్పొరేట్ రంగంలో పైకి రావాలనుకునేవారు బ్యాంకులో పనిచేసే నేర్పు, అనుకూల లక్షణాలతోపాటు తమ స్పెషలైజేషన్లో సాంకేతిక నైపుణ్యాలనూ అభివృద్ధి చేసుకోవాలి.

బిజినెస్ అనలిస్ట్, ఇన్వెస్ట్మెంట్ బ్యాంకర్, డేటా అనలిస్ట్, ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్, అండర్ వ్రైటర్, ప్రొడక్ట్ అనలిస్ట్ వంటి కొత్త తరహా ఉద్యోగాలు ఎంబీఏ ప్రాతిపదికగా ఉంటుంది. ఈ ఉద్యోగాలకు అర్హత సంబంధించిన నుకునేవారు. కోర్సు పూర్తయ్యేకొద్దీ నిర్ణయం తీసుకోవాలి. కంపెనీలో చేరుకుంటున్న మార్పులు, ప్రపంచీకరణ, అనుకూల వ్యాపారావకాశాల వల్ల ఇండస్ట్రీల హైరింగ్ పెరిగింది. తరగతికి పరిమితం కాకుండా ఇంటర్నెట్, స్టార్టప్ ద్వారా తమ కొత్త ఆలోచనలకు కార్యరూపం ఇవ్వచ్చు. ఎంబీఏ పదివినవారు ఉద్యోగం చేయడానికి కాకుండా ఉద్యోగం ఇవ్వగల ఆలోచనలకు పదును పెట్టగలగారు. కార్పొరేట్ రంగంలో పైకి రావాలనుకునేవారు బ్యాంకులో పనిచేసే నేర్పు, అనుకూల లక్షణాలతోపాటు తమ స్పెషలైజేషన్లో సాంకేతిక నైపుణ్యాలనూ అభివృద్ధి చేసుకోవాలి.

రణ, అదిక పోటీతత్వం కారణంగా కొత్త/నూతన తరహా ఉద్యోగాలు పుట్టుకొస్తున్నాయి. బిజినెస్ అనలిస్ట్ గా ఉద్యోగాన్ని పొందాలనుకునేవారు అవకాశం మార్కెటింగ్ స్పెషలైజేషన్ ను ఎంచుకుంటే మంచిది. ప్రొడక్ట్ అనలిస్ట్ అవ్వాలనుకునేవారు మార్కెటింగ్, కస్టమర్ సైన్స్/ఆపరేషన్ ను ఎంచుకోవచ్చు. డిజిటల్ ఇంజనీరింగ్ చదివినవారికి ఎక్కువ ప్రాధాన్యం ఉంటుంది. ఇన్వెస్ట్మెంట్ బ్యాంకర్, అండర్ వ్రైటర్ ఉద్యోగాలు ప్రతి ఎంబీఏ పై నాన్ విద్యార్థి స్వప్నం. కానీ ఈ రోల్ ను సాధించాలంటే టాప్ టైర్ బిజినెస్ స్కూల్స్ విద్యార్థులకు మాత్రమే అందుబాటులో ఉంటాయి. ఈ రంగంలో రాజీనామా చేసేవారికి సీఎస్ఐ, సీపీఐ, జీఎస్ఐ వారు అందించే ఎఫ్ఆర్ఎం కోర్సులను చేయడం అవసరం. డేటా అనలిస్ట్ కావాలనుకునేవారు డేటా అనలిటిక్స్/బిజినెస్ అనలిటిక్స్ లను ఎంచుకుని స్టాటిస్టిక్స్, బిగ్ డేటా టూల్స్ అయిన ఆర్, హైట్రా, ఎస్ఎస్, మ్యాట్ లాక్స్ వంటి టూల్స్ పట్ల సాధించాలి. ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ అడ్వైజర్ గా రాజీనామా చేసేవారికి కస్టమర్ సైన్స్/ఆపరేషన్ ను ఎంచుకుని స్టాటిస్టిక్స్, బిగ్ డేటా టూల్స్ అయిన ఆర్, హైట్రా, ఎస్ఎస్, మ్యాట్ లాక్స్ వంటి టూల్స్ పట్ల సాధించాలి. ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ అడ్వైజర్ గా రాజీనామా చేసేవారికి కస్టమర్ సైన్స్/ఆపరేషన్ ను ఎంచుకుని స్టాటిస్టిక్స్, బిగ్ డేటా టూల్స్ అయిన ఆర్, హైట్రా, ఎస్ఎస్, మ్యాట్ లాక్స్ వంటి టూల్స్ పట్ల సాధించాలి. ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ అడ్వైజర్ గా రాజీనామా చేసేవారికి కస్టమర్ సైన్స్/ఆపరేషన్ ను ఎంచుకుని స్టాటిస్టిక్స్, బిగ్ డేటా టూల్స్ అయిన ఆర్, హైట్రా, ఎస్ఎస్, మ్యాట్ లాక్స్ వంటి టూల్స్ పట్ల సాధించాలి.



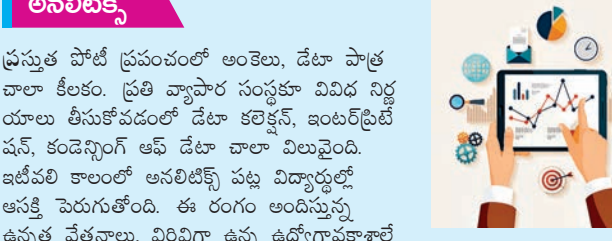
డా. బి. రాజశేఖర్ డీన్, స్కూల్ ఆఫ్ మేనేజ్మెంట్ స్టడీస్ హెచ్.సి.యూ.

విభిన్న స్పెషలైజేషన్లు

మార్కెటింగ్, హ్యూమన్ రిసోర్సెస్, హైట్రా, ఆపరేషన్, ఇన్వెస్ట్మెంట్ సిస్టమ్స్ కాకుండా ఎంబీఏలో ఎన్నో విభిన్న, కొత్త స్పెషలైజేషన్లున్నాయి. వాటిలో కొన్ని..

అనలిటిక్స్ ప్రస్తుత పోటీ ప్రపంచంలో ఆంకెలు, డేటా పాత్ర చాలా కీలకం. ప్రతి వ్యాపార సంస్థకూ వివిధ నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో డేటా కలిగిన, కంట్రోల్ ఆఫ్ డేటా చాలా విలువైనది. ఇటీవలి కాలంలో అనలిటిక్స్ పట్ల విద్యార్థుల్లో ఆసక్తి పెరుగుతోంది. ఈ రంగం అందిస్తున్న ఉన్నత వేతనాలు, విరివిగా ఉన్న ఉద్యోగావకాశాలే ఇందుకు కారణం. గ్రామ్యయోజనంలో మేడ్స్, స్టాటిస్టిక్స్, కంప్యూటర్ సైన్స్, టీబీకె చేసినవారు ఎంబీఏలో దీన్ని ఎంచుకోవడం ద్వారా మొదలైన ఉద్యోగావకాశాలను అందిస్తున్నారని చెప్పవచ్చు. అంతేకాకుండా, త్వరగా నిర్ణయాలు తీసుకునే సామర్థ్యం, మెటాఅనలిటిక్స్ స్కిల్స్, చురుకుదనం, కోడింగ్ నైపుణ్యాల గల అభ్యర్థులకు ఇది తోడ్పడుతుంది. యాడ్ ఆన్ కోర్సులైన ఆర్ సాఫ్ట్వేర్, హడాప్, హైట్రా, బిగ్ డేటా, అడ్వాన్స్డ్ స్టాటిస్టిక్స్ వంటి కోర్సులను కోర్సుగా, ఎడవై వెబ్ సైట్లలో నేర్చుకోవచ్చు.

ఎంబీఏ అనలిటిక్స్ పూర్తి చేసినవారికి డేటా అనలిస్ట్, డేటా సైంటిస్ట్, బిగ్ డేటా కన్సల్టెంట్, డేటా ఆర్కిటెక్ట్, బిజినెస్ అనలిస్ట్ వంటి ఉద్యోగావకాశాలు ఉన్నతవేతనంతో దేశవేరెడోలో అందుబాటులో ఉన్నాయి. 2020 వాటికి మనదేశంలో అయిదు లక్షలమంది డేటా అనలిస్టుల అవసరం ఉందని అంచనా.



అనలిటిక్స్ ప్రస్తుత పోటీ ప్రపంచంలో ఆంకెలు, డేటా పాత్ర చాలా కీలకం. ప్రతి వ్యాపార సంస్థకూ వివిధ నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో డేటా కలిగిన, కంట్రోల్ ఆఫ్ డేటా చాలా విలువైనది. ఇటీవలి కాలంలో అనలిటిక్స్ పట్ల విద్యార్థుల్లో ఆసక్తి పెరుగుతోంది. ఈ రంగం అందిస్తున్న ఉన్నత వేతనాలు, విరివిగా ఉన్న ఉద్యోగావకాశాలే ఇందుకు కారణం.

బ్యాంకింగ్ అండ్ ఇన్సూరెన్స్

దేశంలో బీమా, ఇన్సూరెన్స్ రంగాలు పరివర్తన దశలో ఉన్నాయి. గతంలో పోలిస్ నిరుద్యోగం తగ్గముఖం పట్టడం, ఉద్యోగులకు మంచి జీతాలు రావడం వల్ల ప్రజల్లో పొదుపు పట్ల ఆసక్తి పెరిగింది. ఏదైనా డిగ్రీ చేసిన అభ్యర్థులు ఈ బిచ్చికాన్ని ఎంచుకోవచ్చు. ముఖ్యంగా కమ్యూనికేషన్ నైపుణ్యాల, చలాకీగా పనిచేసే తత్వం, ఆంకెలపట్ల ఆసక్తి, కస్టమర్ మేనేజ్మెంట్, అమ్మకపు నైపుణ్యాలను విద్యార్థులు కలిగివుండాలి. బ్యాంకింగ్ రిస్కల్స్, పండ్ మేనేజ్మెంట్, ఇన్సూరెన్స్ మేనేజ్మెంట్, పై నాన్ విద్యార్థులలో పర్సనల్, కార్పొరేట్ బ్యాంకింగ్, ట్రేడ్ ఫైనాన్స్ వంటి సజ్జెక్టులను విద్యార్థులు చదువుతారు.

ఉద్యోగావకాశాలపరంగా అభ్యర్థులకు పర్సనల్ ఫైనాన్సియల్ అడ్వైజర్, పండ్ మేనేజర్, బ్యాంకింగ్ స్పెషలిస్ట్, సివి అడ్వైజర్, రిస్క్, మేనేజర్, ప్రభుత్వ ప్రైవేటు బ్యాంకుల్లో ప్రొవీషనల్ ఆఫీసర్, స్పెషలిస్ట్ ఆఫీసర్ పోస్టులకు బ్యాంకింగ్, ఇన్సూరెన్స్ అభ్యర్థులకు అవకాశాలున్నాయి.

కస్టమర్ సర్వీస్

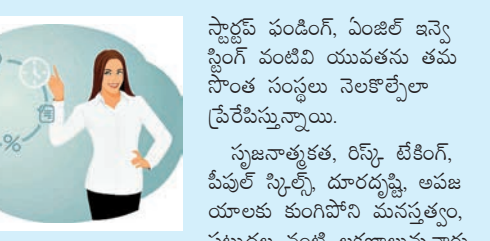
ప్రతి వ్యాపార సంస్థ తమ నిర్ణయాలు తీసుకునే క్రమంలో అనుభవజ్ఞుడైన వ్యక్తి లేదా కస్టమర్ సర్వీస్ అఫీసర్, సహజమైన తీసుకుంటుంది. కస్టమర్ సర్వీస్ రంగంలో విశేష అనుభవం, జ్ఞానం, లోతుగా అధ్యయనం చేసే నేర్పరితనం, స్పష్టత, పోటీ తట్టుకుని వ్యాపారం చేయగలిగిన సామర్థ్యం, రిస్క్, మిటిగేషన్ వంటి నైపుణ్యాలను విద్యార్థులు కలిగివుండాలి. బి.బి. హెచ్ఆర్, ఫైనాన్స్, టాక్స్, స్ట్రాటజీ, స్ట్రాటజీ కస్టమర్ సర్వీస్ వంటి వాటిలో తమకుంటూ ఒక రంగంలో ప్రత్యేకతను ఏర్పరచుకోవాలి. మంచి బిజినెస్ స్కూల్లో ఎంబీఏ కస్టమర్ సర్వీస్ చేసినవారికి ప్రపంచ ప్రసిద్ధి చెందిన బూజ్, మెక్సీ కస్టమర్ సర్వీస్ వంటి సంస్థలు ఎంపికచేసే పరుస్తున్నాయి.



బ్యాంకింగ్ అండ్ ఇన్సూరెన్స్ దేశంలో బీమా, ఇన్సూరెన్స్ రంగాలు పరివర్తన దశలో ఉన్నాయి. గతంలో పోలిస్ నిరుద్యోగం తగ్గముఖం పట్టడం, ఉద్యోగులకు మంచి జీతాలు రావడం వల్ల ప్రజల్లో పొదుపు పట్ల ఆసక్తి పెరిగింది. ఏదైనా డిగ్రీ చేసిన అభ్యర్థులు ఈ బిచ్చికాన్ని ఎంచుకోవచ్చు. ముఖ్యంగా కమ్యూనికేషన్ నైపుణ్యాల, చలాకీగా పనిచేసే తత్వం, ఆంకెలపట్ల ఆసక్తి, కస్టమర్ మేనేజ్మెంట్, అమ్మకపు నైపుణ్యాలను విద్యార్థులు కలిగివుండాలి. బ్యాంకింగ్ రిస్కల్స్, పండ్ మేనేజ్మెంట్, ఇన్సూరెన్స్ మేనేజ్మెంట్, పై నాన్ విద్యార్థులలో పర్సనల్, కార్పొరేట్ బ్యాంకింగ్, ట్రేడ్ ఫైనాన్స్ వంటి సజ్జెక్టులను విద్యార్థులు చదువుతారు.

ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్

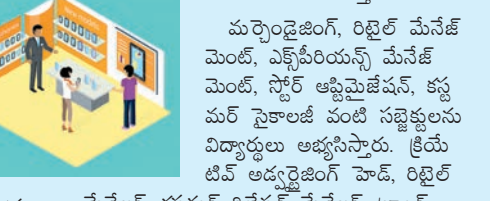
ఉద్యోగం కాదు.. తమ ఆలోచనలను వ్యాపార రూపంలో కార్యరూపం దాల్చుకోవాలనుకునే వారు ఈ బిచ్చికాన్ని ఎంచుకోవచ్చు. తద్వారా తమ కలలను సాకారం చేసుకోవచ్చు. ముఖ్యంగా కుటుంబ వ్యాపార నేపథ్యం, కొనసాగింపు, అభివృద్ధి చేయాలనుకునేవారు దీన్ని ఎంచుకోవచ్చు. డేటా అనలిటిక్స్ ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ పాత్ర విధిస్తుంది. మేక్ ఇన్ ఇండియా, సామాన్య జీవితం అందానూ, స్టాక్ మార్కెట్ బుల్ ట్రెండ్, అనుకూల వ్యాపారావకాశాల వల్ల ఇండస్ట్రీల హైరింగ్ పెరిగింది. తరగతికి పరిమితం కాకుండా ఇంటర్నెట్, స్టార్టప్ ద్వారా తమ కొత్త ఆలోచనలకు కార్యరూపం ఇవ్వచ్చు. ఎంబీఏ పదివినవారు ఉద్యోగం చేయడానికి కాకుండా ఉద్యోగం ఇవ్వగల ఆలోచనలకు పదును పెట్టగలగారు. కార్పొరేట్ రంగంలో పైకి రావాలనుకునేవారు బ్యాంకులో పనిచేసే నేర్పు, అనుకూల లక్షణాలతోపాటు తమ స్పెషలైజేషన్లో సాంకేతిక నైపుణ్యాలనూ అభివృద్ధి చేసుకోవాలి.



ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ ఉద్యోగం కాదు.. తమ ఆలోచనలను వ్యాపార రూపంలో కార్యరూపం దాల్చుకోవాలనుకునే వారు ఈ బిచ్చికాన్ని ఎంచుకోవచ్చు. తద్వారా తమ కలలను సాకారం చేసుకోవచ్చు. ముఖ్యంగా కుటుంబ వ్యాపార నేపథ్యం, కొనసాగింపు, అభివృద్ధి చేయాలనుకునేవారు దీన్ని ఎంచుకోవచ్చు. డేటా అనలిటిక్స్ ఆన్లైన్ మార్కెటింగ్ పాత్ర విధిస్తుంది. మేక్ ఇన్ ఇండియా, సామాన్య జీవితం అందానూ, స్టాక్ మార్కెట్ బుల్ ట్రెండ్, అనుకూల వ్యాపారావకాశాల వల్ల ఇండస్ట్రీల హైరింగ్ పెరిగింది. తరగతికి పరిమితం కాకుండా ఇంటర్నెట్, స్టార్టప్ ద్వారా తమ కొత్త ఆలోచనలకు కార్యరూపం ఇవ్వచ్చు. ఎంబీఏ పదివినవారు ఉద్యోగం చేయడానికి కాకుండా ఉద్యోగం ఇవ్వగల ఆలోచనలకు పదును పెట్టగలగారు. కార్పొరేట్ రంగంలో పైకి రావాలనుకునేవారు బ్యాంకులో పనిచేసే నేర్పు, అనుకూల లక్షణాలతోపాటు తమ స్పెషలైజేషన్లో సాంకేతిక నైపుణ్యాలనూ అభివృద్ధి చేసుకోవాలి.

రిటైలింగ్

వేగంగా మార్పులు చెందుతున్న రంగాల్లో రిటైలింగ్ మొదటి పరుసలో ఉంటుంది. విరివిగా ఉద్యోగావకాశాలు అందిస్తున్నది రంగం. మనదేశంలో బాటా, బిర్లా, అంబానీ, ఆదానీలు రిటైలింగ్లో తమకుంటూ ప్రత్యేక ముద్ర వేసుకున్నారు. నేట్స్, అడ్వైజర్, మార్కెటింగ్ రిటైలింగ్ చేసినవారికి పట్ల ఆసక్తి ఉన్న అభ్యర్థులకు అవకాశాలు ఉన్నాయి. వినియోగదారులకు కొత్తదాన్ని ఎప్పుడూ కోరుకుంటారు. ఆ కొత్తదాన్ని అందించగలిగే నైపుణ్యం ఉన్నవారు



రిటైలింగ్ వేగంగా మార్పులు చెందుతున్న రంగాల్లో రిటైలింగ్ మొదటి పరుసలో ఉంటుంది. విరివిగా ఉద్యోగావకాశాలు అందిస్తున్నది రంగం. మనదేశంలో బాటా, బిర్లా, అంబానీ, ఆదానీలు రిటైలింగ్లో తమకుంటూ ప్రత్యేక ముద్ర వేసుకున్నారు. నేట్స్, అడ్వైజర్, మార్కెటింగ్ రిటైలింగ్ చేసినవారికి పట్ల ఆసక్తి ఉన్న అభ్యర్థులకు అవకాశాలు ఉన్నాయి. వినియోగదారులకు కొత్తదాన్ని ఎప్పుడూ కోరుకుంటారు. ఆ కొత్తదాన్ని అందించగలిగే నైపుణ్యం ఉన్నవారు

Creature comfort తెలుసా!

ఉద్యోగాల నిమిత్తం నగరాలకు వెళ్లడం.. అక్కడ ఉండటానికి మంచి ప్రదేశాలను కోరుకోవడం సహజమే. ఈ సౌకర్యవంతమైన పరిస్థితులను వివరించడానికి ఇంగ్లీషులో ఒక వ్యక్తీకరణ ఉంది. ఏమిటిది?

Govind: I am still on the lookout for a place which gives me creature comfort. I am tired of living in cramped places (ఇంకా నేను వెదుకుతూనే ఉన్నాను, నేను సుఖంగా జీవించగల చోటు కోసం. నాకు చిన్నగెట్టి చోటుంది, ఇరుకు చోట్లలో ఉండాలి). Eswar: You can't find it so easily in this congested city, unless you go to the outskirts of the city - very difficult to live in the city, if, as you say you want creature comfort (ఈ ఇరుకు నగరంలో నీకంటే బాగా ఇల్లు దొరకడం కష్టం, సుపర్ ఇన్వెస్ట్మెంట్ నగర శివార్లలో తప్ప). Govind: Oh, let me tell you. Yesterday I ran into our friend Sudhakar, after a long time. You know he always talks shop and never about general matters. He bored me to death with what he does in his office, and how his boss appreciated him for his promptness in doing work (నీతో చెప్పాలో విషయం. చాలా కాలం తరువాత నేను మన స్నేహితుడు సుధాకర్ ను అనుకోకుండా కలుసుకున్నాను. అతను తన ఆఫీసులో ఎలా పని చేస్తున్నాడో, తన బాని తనను ఎలా మెచ్చుకున్నాడో చెప్పి నన్ను విసుగెత్తించాడు).

Eswar: He never gives a heads up call about general information. That is the trouble with him. He always tires us (వాడెప్పుడూ అంతే. మామూలు విషయాల గురించి చెప్పడు. అదే వాడితో వచ్చిన చిక్కు. ఎప్పుడూ మనల్ని విసిగిస్తాడు). Govind: I lost all the joy of meeting him after a long time. He never talks of anything but his job (చాలాకాలం తరువాత అతన్ని కలుసుకున్న సంకోచం మొత్తం పోయింది. ఎంతసేపూ తన ఉద్యోగం గురించి తప్ప ఇక దేని గురించి మాట్లాడడు). Eswar: He is always like that. That is why I always avoid him (వాడెప్పుడూ అంతే. అందుకే వాడిని తప్పించుకుని తిరుగుతాను నేను).



ఎం. సురేశ్

MODERN ENGLISH USAGE

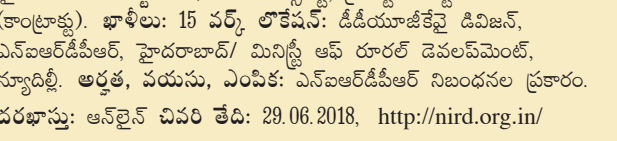
Now let us look at the expressions from the conversation above:

- 1. Creature comfort = Things which make us feel comfortable (మనల్ని సుఖపరచగల వాటి పరిస్థితులు)
Sairam: You know I have been transferred to this place recently. Can you tell me a place where I can live comfortably? (నీకు తెలుసు కదా, ఈమధ్యనే ఈ చోటికి బదిలీ అయ్యానని. ఎక్కడైనా సుఖంగా బతికే చోటును చెప్పగలవా?)
Dinakar: If you insist on creature comfort, the best place for you is the outskirts of the city. That is where you feel happy and peaceful (నీకు అంత సౌఖ్యంగా ఉండే చోటు కావాలంటే నగర శివార్లకు వెళ్లాలి. అక్కడే నీకు సంతోషంగా, ప్రశాంతంగా ఉంటుంది).
2) Heads up call = Give information about something (ఒక విషయాన్ని గురించిన సమాచారాన్ని ఇవ్వడం)
Sridhar: I am leaving for Hyderabad in three days. You said you had work there. Will you accompany me? (మూడు రోజుల్లో నేను హైదరాబాద్ వెళ్తున్నా. నీకేదో పని ఉందని చెప్పావు కదా? నువ్వు నాతో వెళ్తావా?)
Ravi: Give me a heads up call about when exactly you are leaving. I will go with you too (నువ్వెప్పుడు వెళ్తాడో నాకు చెప్పండి, నేను నీతో వెళ్తాను).
ఈ 'creature comfort', Heads up call అనేవి ఇప్పటికప్పుడే వాడుకలోకి వస్తున్న వ్యక్తీకరణలు. వీటిని తెలుసుకోవడం అవసరం.



నోటీస్ బోర్డు ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్, హైదరాబాద్

సంస్థ: నేషనల్ ఇన్స్టిట్యూట్ ఆఫ్ రూరల్ డెవలప్ మెంట్ అండ్ పంచాయతీరాజ్ (ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్), హైదరాబాద్. పోస్టులు: డిమాటిక్ ఎక్స్ ప్రెస్, ప్రాజెక్ట్ ఆసిస్టెంట్ తదితరాలు (కాంప్రూజ్). ఖాళీలు: 15 వర్క్ లోకేషన్: డిడియాజేకెడె డివిజన్, ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్, హైదరాబాద్/ మిసిస్టి ఆఫ్ రూరల్ డెవలప్ మెంట్, న్యూఢిల్లీ. అర్హత, వయసు, ఎంపిక: ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్ నిబంధనల ప్రకారం. దరఖాస్తు: ఆన్లైన్ వివర తెలియ: 29.06.2018, http://nird.org.in/



తెలంగాణ సాంఘిక సంక్షేమ గురుకుల మహిళా డిగ్రీ కళాశాలలో గెస్ట్ ప్యాకేజీ పోస్టుల జాబ్ ప్రకటన విడుదలైంది. పోస్టులు: గెస్ట్ ప్యాకేజీ ఖాళీలు: నిబంధనల ప్రకారం. అర్హత: సంబంధిత సజ్జెక్టుల్లో 55% కంటే ఎక్కువ మార్కులతో పీ.బి.ఎల్/సైట్/సెట్/ఎంఫిల్/పీహెచ్.డి. తెలంగాణలో 5, 6 జోన్లకు చెందిన మహిళా అభ్యర్థులు మాత్రమే అర్హులు. ఎంపిక: విద్యార్హతలు, రాతపరీక్ష, డెమో, ఇంటర్వ్యూ ఆధారంగా. రాతపరీక్ష తేదీ: 01.07.2018 దరఖాస్తు: ఆన్లైన్. చివరి తేదీ: 28.06.2018 వెబ్ సైట్: http://www.tsweis.in/

డిఆర్డీఏఆర్ సెంట్రల్ పోస్టులు సంస్థ: డి.పెన్స్ రిసెర్చ్ అండ్ డెవలప్ మెంట్ ఆర్గనైజేషన్ (డిఆర్డీఏఆర్), ఢిల్లీ. పోస్టు: సెంట్రల్ ఖాళీలు: 19 అర్హత: మెకానికల్ ఇంజనీరింగ్లో బ్యాచిలర్ డిగ్రీ, గేట్ స్కోరు. వయసు: 28 ఏళ్లకు మించకూడదు. ఎంపిక: రాతపరీక్ష పర్సనల్ ఇంటర్వ్యూ ఆధారంగా. దరఖాస్తు: ఆన్లైన్ దరఖాస్తు ఫీజు: రూ.100 చివరి తేదీ: ఎంపికయ్యాకే న్యూన్ (16-22 జూన్ 2018)లో ఈ ప్రకటన వెలువడిన తేదీ నుంచి 21 రోజుల్లో. వెబ్ సైట్: https://rac.gov.in/

తెలంగాణలో పారా మెడికల్ కోర్సులు సంస్థ: నేషనల్ ఇన్స్టిట్యూట్ ఆఫ్ రూరల్ డెవలప్ మెంట్ అండ్ పంచాయతీరాజ్ (ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్), హైదరాబాద్. పోస్టులు: డిమాటిక్ ఎక్స్ ప్రెస్, ప్రాజెక్ట్ ఆసిస్టెంట్ తదితరాలు (కాంప్రూజ్). ఖాళీలు: 15 వర్క్ లోకేషన్: డిడియాజేకెడె డివిజన్, ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్, హైదరాబాద్/ మిసిస్టి ఆఫ్ రూరల్ డెవలప్ మెంట్, న్యూఢిల్లీ. అర్హత, వయసు, ఎంపిక: ఎన్ఐఆర్డీఏఆర్ నిబంధనల ప్రకారం. దరఖాస్తు: ఆన్లైన్ వివర తెలియ: 29.06.2018, http://nird.org.in/

అలెక్సీస్ సూపర్ వైజ్లు సంస్థ: ఇండియన్ లైట్ కేరింగ్ అండ్ టూలింగ్ కార్పొరేషన్ లిమిటెడ్ (అలెక్సీస్) సౌత్ జోన్. పోస్టు: సూపర్ వైజ్ (హ్యాండ్ లెట్) (ఇంపుడ ప్రాతిపదిక) ఖాళీలు: 120 అర్హత: హ్యాండ్ లెట్ అండ్ హోల్ట్ మేనేజ్మెంట్లో బి.టెక్/సౌత్ పని అనుభవం. వయసు: 30 ఏళ్ల మించకూడదు. ఇంటర్వ్యూ తేదీలు-వేదికలు: ఐహెచ్ఎం చెన్నైలో జూన్ 25, ఐహెచ్ఎం బెంగళూరులో జూన్ 27, ఐహెచ్ఎం త్రివేంకోటలో జూన్ 29. వెబ్ సైట్: http://www.ihmchennai.org/ మరిన్ని నోటిఫికేషన్ల కోసం www.eenadupratibha.net చూడవచ్చు

